

# समाचार वाणी

## खबर जो करें असर !

नाशिक | Thursday, 24 September 2026

### Korean Air का \$50 अरब का इतिहास-सर्जित निवेश

Publisher

Published on 26 Aug 2025



#### 1. पृष्ठभूमि और घोषणा का महत्व

- **मुख्य घोषणा :** Korean Air ने अमेरिका के वाशिंगटन में, दक्षिण कोरियाई राष्ट्रपति ली जे म्यांग और अमेरिकी राष्ट्रपति डोनाल्ड ट्रम्प की मौजूदगी में, **बोइंग एयरक्राफ्ट्स में \$50 अरब का ऐतिहासिक निवेश** किया ।
- यह निवेश Korean Air की अब तक की सबसे बड़ी विमान खरीद का समझौता है—अर्थव्यवस्था और रणनीतिक दृष्टिकोण दोनों से महत्वपूर्ण ।
- इस निवेश में शामिल हैं:
  - **103 Boeing विमान**, जिनमें शामिल हैं widebody और narrowbody दोनों मॉडल ।
  - **19 अतिरिक्त स्पेयर इंजन** (GE Aerospace और CFM International से) के लिए \$690 मिलियन ।
  - **20-वर्ष की इंजन रख-रखाव सेवा** के लिए GE Aerospace के साथ \$13-13.7 अरब का कॉन्ट्रैक्ट ।

#### 2. विमान का विभाजन और क्रमबद्ध वितरण

Korean Air ने 103 नए बोइंग विमानों का आदेश निम्नलिखित मॉडल में दिया है:

- **20 Boeing 777-9s** (widebody)
- **25 Boeing 787-10s** (Dreamliner)
- **50 Boeing 737-10s** (narrowbody)

- **8 Boeing 777-8F Freighters** (कार्गो विमान) ।  
ये विमान 2030 तक चरणबद्ध तरीके से डिलीवर किए जाएंगे ।

### 3. उद्देश्य और रणनीतिक उद्देश्य

- **ऑपरेशनल क्षमता और वैश्विक प्रतिस्पर्धा में वृद्धि** : Korean Air ने बयान में कहा कि यह समझौता U.S. विमान उद्योग के साथ साझेदारी को और गहरा करेगा, और साथ ही उनकी वैश्विक प्रतिस्पर्धा व परिचालन क्षमताओं को मजबूत बनाएगा ।
- **Asiana Airlines का एकीकरण** : इस खरीद का एक हिस्सा Asiana Airlines को आधुनिक विमान उपलब्ध कराने के लिए भी है, जिसे Korean Air ने हाल ही में **поглощ** किया है—इस तरह दोनों एयरलाइनों का विलय हो रहा है ।
- **नवोन्मेष और ईंधन कुशलता** : 787-10, 777-9 और 777-8F जैसे नए विमान, पारंपरिक मॉडलों की तुलना में अधिक ईंधन-कुशल हैं, जिससे परिचालन लागत कम होगी और पर्यावरणीय प्रभाव भी घटेगा ।
- **उद्योग-अर्थव्यवस्था में प्रभाव** : अमेरिकी वाणिज्य सचिव Howard Lutnick ने इस सौदे को U.S. aerospace निर्यात और रोजगार सृजन वरुण उत्साहित करने वाला बताया ।

### 4. व्यापक आर्थिक और राजनतिक संदर्भ

- **व्यापक सौदों की भरमार** : इस विमान ऑर्डर की घोषणा South Korea और U.S. के बीच व्यापार समझौते और राजनीतिक वार्ताओं के बाद आई । दक्षिण कोरिया ने अमेरिका से आयात पर शून्य या कम टैक्स प्रारूप तैयार किया है, जो इस सौदे को संभव बनाने में मददगार साबित हुआ ।
- **U.S.-South Korea संबंधों का सुधार** : इस निवेश के चलते दोनों देशों के बीच आर्थिक और औद्योगिक साझेदारी को नई गति मिली है ।
- **Boeing के लिए उद्धार** : Boeing के पास पहले से विस्तृत ऑर्डर बुक थी, लेकिन COVID-19 की चुनौतियों के बाद इसका सुधार तेजी से हो रहा है—यह सौदा Boeing की रणनीतिक वापसी का महत्वपूर्ण हिस्सा है ।

### 5. Korean Air का कॉर्पोरेट परिवर्तन

- **Asiana Airlines का विलय** : Korean Air ने दिसंबर 2024 में Asiana Airlines को पूरी तरह से **поглощ** कर लिया है, जिससे वह दक्षिण कोरिया की प्रमुख एयरलाइन बन गई है ।
- **ब्रांडिंग परिवर्तन** : मार्च 2025 में Korean Air ने अपना लोगो और लिवरी बदल दी—यह पहला बड़ा ब्रांड परिवर्तन था 1984 के बाद, जो दोनों एयरलाइनों के एकीकरण को दर्शाता है ।

### 6. संभावित चुनौतियाँ और आगे की राह

- **उत्पादन और समय-बद्धता** : 777-8 Freighter जैसे मॉडल अभी विकास/प्रमाणन चरण में हैं, देरी की संभावना बनी रहेगी ।
- **उद्योग-आर्थिक जोखिम** : वैश्विक मंदी, ईंधन की कीमतों में उतार-चढ़ाव, या नए प्रतिस्पर्धियों (जैसे Airbus) की बढ़ती ताकत उद्योग को प्रभावित कर सकती है ।
- **Asiana का एकीकरण** : Asiana का पूरी तरह से संचालन में शामिल होना चुनौतीपूर्ण हो सकता है—विशेष रूप से बेड़े के एकीकरण, ब्रैंड समेकन और कर्मचारी प्रबंधन के लिहाज से ।

## निष्कर्ष

Korean Air का यह **\$50 अरब का निवेश बोइंग विमानन मे**, जिसमें 103 विमान, स्पेयर इंजन और 20-साल की मेंटेनेंस सेवा शामिल है, एक रणनीतिक और आर्थिक दृष्टिकोण से महत्वपूर्ण निर्णय है। यह समझौता सिर्फ Korean Air को अपना बेड़ा आधुनिक बनाने में नहीं मदद करेगा—बल्कि यह U.S.-South Korea संबंधों को भी मजबूती प्रदान करता है, Boeing को उद्धार की राह दिखाता है, और Asiana एकीकरण को गति देता है। हालांकि इसमें चुनौतियाँ हैं—जैसे उत्पादन देरी, आर्थिक जोखिम, और एकीकरण की जटिलताएँ—लेकिन यह सौदा आने वाले दशक की प्राथमिक विमानन परियोजनाओं में से एक है।

ऐसी ही देश और दुनिया की बड़ी खबरों के लिए फॉलो करें: [www.samacharwani.com](http://www.samacharwani.com)

---

DISCLAIMER: the views/contents expressed/presented herein, within this advertorial and promotional feature are the sole and exclusive responsibility of individual clients/expert/their authorised representative/Publisher, to which effect, publication house/its representative/affiliates are not responsible/liable whatsoever.