

समाचार वाणी

खबर जो करें असर !

नाशिक | Thursday, 24 September 2026

इंजीनियर से बने करोड़ों के कारोबारी : मुस्तफा अली की जुनून से शुरू हुई 'Car Depo' की 35 करोड़ की सफलता कहानी

Publisher

Published on 20 Nov 2025



कहते हैं कि अगर किसी शौक को करियर में बदल दिया जाए, तो सफलता अपने आप रास्ता बनाती चली आती है। हैदराबाद के मुस्तफा अली की कहानी इसी सोच का प्रेरणादायक उदाहरण है। सॉफ्टवेयर इंजीनियर से एक सफल कारोबारी बनने तक की उनकी यात्रा साफ दिखाती है कि पैशन और दृढ़ संकल्प किसी भी दिशा को बदल सकता है।

मुस्तफा अली ने अपने करियर की शुरुआत एक प्रतिष्ठित आईटी कंपनी **विप्रो (Wipro)** में सॉफ्टवेयर इंजीनियर के रूप में की थी। बेहतरीन वेतन, स्थिर नौकरी और सुरक्षित भविष्य—सब कुछ उनके पास था। लेकिन इस सबके बीच उनकी रुचि कहीं और थी—**कारों को समझने, उनके फीचर्स और परफॉर्मेंस को जानने का गहरा शौक**।

कारों का यही शौक धीरे-धीरे उनके लिए जुनून में बदल गया। उन्होंने महसूस किया कि पुरानी कारों का बाजार विशाल है और इसमें पारदर्शिता तथा विश्वास के साथ बेहतर कारोबार किया जा सकता है। आखिरकार उन्होंने अपनी नौकरी छोड़ने का साहसिक निर्णय लिया और साल **2019** में पुरानी कारों का शोरूम "**Car Depo**" स्थापित किया।

उद्यमी के तौर पर शुरुआत आसान नहीं थी। उन्होंने हैदराबाद के **जुबली हिल्स** में 1,800 वर्ग फुट के छोटे से किराए के स्पेस से काम शुरू किया। उस समय उनके पास सिर्फ **5 कारें** थीं। लेकिन कारों की गहरी जानकारी और ग्राहकों को सही सलाह देने की क्षमता ने उन्हें जल्दी ही अलग पहचान दिलाई।

मुस्तफा अली ने हर कार की जांच, गुणवत्ता और सही मूल्य निर्धारण पर जोर दिया। वे ग्राहकों के साथ पूरी पारदर्शिता बरतते थे। इसी ईमानदार दृष्टिकोण की वजह से **Car Depo** ने जल्द ही बाजार में भरोसेमंद नाम हासिल कर लिया।

कारोबार बढ़ने लगा और फिर 2020 में वे हैदराबाद के पॉश इलाके **बंजारा हिल्स** में बड़े स्पेस से काम करने लगे। यहां उनकी इन्वेंटरी बढ़ी और उन्होंने लक्जरी कार ब्रांडों को भी शामिल किया। आज Car Depo में **Mercedes, BMW, Audi,**

Maruti, Hyundai, Tata, Mahindra सहित लगभग सभी प्रमुख ब्रांडों की कारें उपलब्ध हैं।

Car Depo की पहचान केवल कार बेचने तक सीमित नहीं है, बल्कि ग्राहकों को पूरी कंसल्टेशन सेवाएं देने में भी है। पारदर्शिता, भरोसे और पेशेवर व्यवहार ने इसे हैदराबाद के प्रमुख यूज्ड कार ब्रांडों में शामिल कर दिया है।

साल **2024** में Car Depo का टर्नओवर बढ़कर **35 करोड़ रुपये** तक पहुंच गया—जो मुस्तफा की मेहनत, विजन और बिजनेस समझ का परिणाम है। एक इंजीनियर से सफल कारोबारी बनने तक का उनका सफर उन लोगों के लिए प्रेरणा है, जो नौकरी के सुरक्षित दायरे में रहकर उद्यमिता का सपना देखते हैं।

मुस्तफा अली की यह सफलता कहानी बताती है कि अगर किसी व्यक्ति के अंदर जुनून है और वह जोखिम लेने का हौसला रखता है, तो वह अपने शौक को भी बड़े व्यवसाय में बदल सकता है। Car Depo आज उसी जुनून का परिणाम है।

DISCLAIMER: the views/contents expressed/presented herein, within this advertorial and promotional feature are the sole and exclusive responsibility of individual clients/expert/their authorised representative/Publisher, to which effect, publication house/its representative/affiliates are not responsible/liable whatsoever.