

समाचार वाणी

खबर जो करें असर !

नाशिक | Thursday, 24 September 2026

संघर्ष से सफलता तक की प्रेरक कहानी : अंकिता मोबाइल शॉप और तेजस्वी दीपक जाधव का उद्यमी सफर

Sanket Morankar

Published on 01 Jan 2026



मजबूत इरादों और सीमित संसाधनों के साथ शुरू हुआ एक छोटा सा सपना जब निरंतर मेहनत और विश्वास से जुड़ता है, तो वह बड़ी सफलता में बदल जाता है। ऐसी ही प्रेरणादायक कहानी है **अंकिता मोबाइल शॉप** और उसकी संस्थापक **तेजस्वी दीपक जाधव** की, जिन्होंने संघर्षों के बीच हार न मानते हुए महाराष्ट्र के मोबाइल रिटेल क्षेत्र में अपनी एक अलग पहचान बनाई।

अंकिता मोबाइल शॉप की स्थापना **9 सितंबर 2010** को हुई थी। उस समय संसाधन सीमित थे और बाजार में प्रतिस्पर्धा लगातार बढ़ रही थी। शुरुआती दौर में ग्राहकों की प्रतिक्रिया बेहद कम रही, जिससे व्यवसाय को आगे बढ़ाना एक बड़ी चुनौती बन गया। कई बार परिस्थितियां निराशाजनक लगीं, लेकिन तेजस्वी जाधव ने इस दौर को असफलता नहीं, बल्कि सीखने की प्रक्रिया के रूप में देखा।

प्रारंभिक वर्षों में अंकिता मोबाइल शॉप में नए मोबाइल फोन, एक्सेसरीज़ और रिपेयरिंग सेवाएं उपलब्ध कराई जाती थीं। हालांकि, केवल यही सेवाएं ग्राहकों को आकर्षित करने के लिए पर्याप्त नहीं थीं। बाजार की जरूरत को समझते हुए, तेजस्वी जाधव ने वर्ष **2012 में AIRCEL कंपनी की डिस्ट्रीब्यूटरशिप** हासिल करने का साहसिक निर्णय लिया।

यह निर्णय व्यवसाय के लिए टर्निंग पॉइंट साबित हुआ। अब ग्राहकों को थोक दरों पर सिम कार्ड और रिचार्ज उपलब्ध होने लगे, जिससे दुकान पर ग्राहकों की आवाजाही बढ़ी और विश्वास मजबूत हुआ। धीरे-धीरे अंकिता मोबाइल शॉप स्थानीय बाजार में एक भरोसेमंद नाम बनने लगी।

AIRCEL डिस्ट्रीब्यूटरशिप के साथ जिम्मेदारियां भी बढ़ीं। आसपास के गांवों तक समय पर सिम कार्ड और रिचार्ज पहुंचाने के लिए अतिरिक्त कर्मचारियों की आवश्यकता पड़ी। दो नए कर्मचारियों की नियुक्ति की गई और व्यवसाय ने रफ्तार पकड़नी शुरू की।

इसी दौरान काम का दबाव इतना बढ़ गया कि तेजस्वी दीपक जाधव और उनके पति ने स्वयं को पूरी तरह व्यवसाय को समर्पित कर दिया। देर रात तक काम करना उनकी दिनचर्या बन गई। निरंतर मेहनत और समर्पण ने व्यवसाय की नींव को मजबूत किया।

2013 तक अंकिता मोबाइल शॉप में 10 कर्मचारियों को रोजगार मिल चुका था, जो एक महत्वपूर्ण उपलब्धि थी।

जब सब कुछ सही दिशा में आगे बढ़ता नजर आ रहा था, तभी **2015 में AIRCEL कंपनी के बंद होने** से व्यवसाय को बड़ा झटका लगा। डिस्ट्रीब्यूटरशिप समाप्त हो जाने से वर्षों की मेहनत पर संकट आ गया। यह समय किसी भी उद्यमी के लिए हिम्मत तोड़ने वाला हो सकता था।

लेकिन तेजस्वी जाधव ने हार नहीं मानी। उन्होंने किसी अन्य कंपनी की डिस्ट्रीब्यूटरशिप लेने के बजाय अपने स्वयं के ब्रांड को मजबूत करने का फैसला किया। अब पूरा फोकस मोबाइल फोन और एक्सेसरीज़ की रेंज बढ़ाने पर किया गया, जो पहले पीछे छूट गई थी।

इसी दौर में पारिवारिक जिम्मेदारियां और माता-पिता के स्वास्थ्य से जुड़ी चिंताएं भी सामने आईं। इन सभी चुनौतियों के बावजूद तेजस्वी जाधव का संकल्प कमजोर नहीं पड़ा। पहले से बने ग्राहकों के विश्वास को बनाए रखते हुए उन्होंने सेवा की गुणवत्ता और पारदर्शिता को प्राथमिकता दी।

इस ईमानदार प्रयास का सकारात्मक परिणाम सामने आया। ग्राहकों ने भरोसा बनाए रखा और व्यवसाय ने एक बार फिर स्थिर गति से आगे बढ़ना शुरू किया।

समय के साथ अंकिता मोबाइल शॉप की पहचान ग्राहकों के विश्वास पर आधारित हो गई। निरंतरता, ईमानदारी और मेहनत ने बाजार में मजबूत प्रतिष्ठा बनाई। कई नामी कंपनियों ने तेजस्वी दीपक जाधव को पार्टनरशिप के प्रस्ताव दिए, लेकिन उन्होंने एक ही विज़न पर केंद्रित रहने का निर्णय लिया।

इस फोकस्ड अप्रोच के चलते अंकिता मोबाइल शॉप को पूरे महाराष्ट्र में पहचान मिलने लगी और यह मोबाइल रिटेल सेक्टर में एक भरोसेमंद नाम बनकर उभरी।

व्यवसाय को जिले और शहर की सीमाओं से बाहर ले जाने के उद्देश्य से तेजस्वी जाधव ने डिजिटल प्लेटफॉर्म का सहारा लिया। सोशल मीडिया के माध्यम से अंकिता मोबाइल शॉप ने महाराष्ट्र के गांव-गांव और कस्बों तक अपनी पहुंच बनाई।

ग्राहकों का जबरदस्त समर्थन और विश्वास मिलने से ब्रांड को नई ऊंचाइयां हासिल हुईं और एक मजबूत डिजिटल पहचान बनी।

तेजस्वी दीपक जाधव की इसी प्रेरणादायक यात्रा और उपलब्धियों को सम्मानित करते हुए उनका चयन **“Maharashtra Business Icon 2025 / Maharashtra Style Icon 2025 / Maharashtra Fashion Icon 2025”** जैसे प्रतिष्ठित पुरस्कारों के लिए किया गया है। यह सम्मान **Reseal.in** और **India Fashion Icon Magazine** द्वारा प्रदान किया जा रहा है, जो महाराष्ट्र के उभरते उद्यमियों और रचनात्मक प्रतिभाओं को राष्ट्रीय मंच प्रदान करते हैं। यह चयन न केवल उनके लिए, बल्कि पूरे क्षेत्र के लिए गर्व का विषय है।

इस भव्य पुरस्कार समारोह में बॉलीवुड और मराठी सिनेमा की प्रसिद्ध हस्तियां—**सुश्री वर्षा उसगांवकर, सुश्री सोनाली कुलकर्णी** और **सुश्री प्रार्थना बेहरे**—अपनी उपस्थिति दर्ज कराएंगी, जिससे आयोजन की भव्यता और महत्व और बढ़ जाएगा।

यह समारोह **श्री सुधीर कुमार पठाडे**, संस्थापक एवं CEO, **Reseal.in (Sure Me Multipurpose Pvt. Ltd.)** के नेतृत्व में आयोजित किया जा रहा है, जो महाराष्ट्र की उभरती प्रतिभाओं को राष्ट्रीय स्तर पर मंच उपलब्ध कराने के लिए निरंतर प्रयासरत हैं।

अंकिता मोबाइल शॉप और तेजस्वी दीपक जाधव की कहानी यह सिद्ध करती है कि दृढ़ निश्चय, निरंतर मेहनत और विश्वास के साथ किसी भी कठिन शुरुआत को सफलता में बदला जा सकता है। आज अंकिता मोबाइल शॉप आत्मनिर्भर उद्यमिता और महिला सशक्तिकरण की एक सशक्त मिसाल बन चुकी है, जो आने वाली पीढ़ियों के लिए प्रेरणा का स्रोत बनी रहेगी।