

समाचार वाणी

खबर जो करें असर !

नाशिक | Tuesday, 22 September 2026

कृषि परिवार की सादगी से हाइड्रोलिक्स इंडस्ट्री में पंहचान तक, Mr. Gajanan Gopal Lad ने Aguatech Engineers को बनाया भरोसेमंद नाम

Sanket Morankar

Published on 14 Aug 2026



हर बड़े व्यवसाय की शुरुआत बड़े संसाधनों से नहीं होती। कई बार सीमित साधनों, संघर्ष और सीखने की निरंतर इच्छा से शुरू हुई यात्रा ही आगे चलकर एक मजबूत व्यवसायिक पहचान बनाती है। **Mr. Gajanan Gopal Lad, Aguatech Engineers Pvt. Ltd.** के साथ ऐसी ही एक प्रेरणादायक उद्यमशील यात्रा का उदाहरण प्रस्तुत करते हैं।

कृषि पर निर्भर एक साधारण परिवार से निकलकर हाइड्रोलिक्स के क्षेत्र में विशेषज्ञता हासिल करना और फिर अपने स्वयं के व्यवसाय को स्थापित कर उसे इंडस्ट्री में एक विश्वसनीय नाम बनाना उनकी मेहनत, अनुभव और दृढ़ संकल्प की कहानी है।

बेलगाम के साधारण परिवार से शुरू हुआ सफर

Gajanan Gopal Lad का जन्म और पालन-पोषण एक साधारण पारिवारिक वातावरण में हुआ, जहां परिवार मुख्य रूप से कृषि से जुड़ा था और सीमित संसाधनों में जीवन आगे बढ़ाया जाता था।

परिवार में सबसे छोटे होने के साथ-साथ उनमें कुछ नया करने की इच्छा भी थी। इसी सोच ने उन्हें कम उम्र में ही अपने करियर की दिशा तय करने के लिए प्रेरित किया।

स्कूल की पढ़ाई पूरी करने के बाद वर्ष **1992** में उन्होंने **Belgaum की M/s. Polyhydron Pvt. Ltd.** में काम शुरू किया।

उन्होंने कंपनी में शुरुआती स्तर से शुरुआत की और धीरे-धीरे अपने काम, सीखने की क्षमता और मेहनत के जरिए कंपनी के प्रबंधन का विश्वास हासिल किया।

14 वर्षों में सीखी हाइड्रोलिक्स की बारीकियां

Polyhydron में लगभग **14 वर्षों** तक काम करते हुए Gajanan Lad ने हाइड्रोलिक्स के क्षेत्र में गहरा व्यावहारिक और तकनीकी अनुभव हासिल किया।

इस दौरान उन्होंने हाइड्रोलिक्स के सिद्धांतों के साथ-साथ उसके व्यावहारिक उपयोग को भी समझा।

यही अनुभव आगे चलकर उनके पूरे व्यावसायिक जीवन की महत्वपूर्ण नींव बना।

हाइड्रोलिक्स की दुनिया में उनकी रुचि लगातार बढ़ती गई और उन्होंने इसी क्षेत्र में अपना भविष्य बनाने का निर्णय लिया।

कॉरपोरेट अनुभव के बाद उद्यमिता की ओर कदम

Polyhydron में लंबे अनुभव के बाद उन्होंने कुछ अन्य कंपनियों में भी लगभग **10 वर्षों तक** काम किया।

इस दौरान उन्हें कॉरपोरेट सिस्टम, मार्केटिंग, मैनुफैक्चरिंग और आफ्टर-सेल्स से जुड़े विभिन्न पहलुओं को समझने का अवसर मिला।

इसके बाद वर्ष **2014 में उन्होंने अपना स्वयं का व्यवसाय शुरू करने का निर्णय लिया।**

हालांकि, खुद का व्यवसाय शुरू करना आसान नहीं था। सीमित वित्तीय संसाधनों के बीच उन्हें अपने परिवार को भी समझाना पड़ा और स्टार्टअप के लिए परिवार की कृषि भूमि के एक हिस्से को फंड जुटाने के लिए इस्तेमाल करने का निर्णय लिया गया।

ट्रेडिंग से मैनुफैक्चरिंग तक का सफर

व्यवसाय की शुरुआत में उन्होंने कुछ भरोसेमंद और प्रसिद्ध ब्रांड्स के उत्पादों की ट्रेडिंग शुरू की।

धीरे-धीरे ग्राहकों की जरूरतों के अनुसार कस्टम-बिल्ट इक्विपमेंट का निर्माण बाहरी मैनुफैक्चरिंग यूनिट्स के माध्यम से करवाया जाने लगा।

व्यवसाय को आगे बढ़ाने के लिए लगातार निवेश और जोखिम लेने की आवश्यकता थी।

सीमित संसाधनों के बावजूद उन्होंने अपने तकनीकी अनुभव और इंडस्ट्री की समझ के आधार पर आगे बढ़ना जारी रखा।

2021 में स्थापित की अपनी मैनुफैक्चरिंग यूनिट

व्यवसाय को नई ऊंचाई देने की दिशा में महत्वपूर्ण कदम वर्ष **2021 में** उठाया गया।

इसी वर्ष **Wagholi में अपनी स्वयं की मैनुफैक्चरिंग यूनिट** स्थापित की गई।

यह उनके उद्यमशील सफर का एक महत्वपूर्ण पड़ाव था।

कोविड-19 जैसे चुनौतीपूर्ण दौर के बावजूद उन्होंने व्यवसाय को बनाए रखा और आगे बढ़ाने का प्रयास जारी रखा। कुछ कठिनाइयों के बावजूद उनके धैर्य और निरंतर प्रयासों ने व्यवसाय को स्थिरता प्रदान की।

तकनीकी अनुभव बना सफलता की मजबूत नींव

Gajanan Lad की सबसे बड़ी ताकतों में से एक उनका हाइड्रोलिक्स के क्षेत्र में लंबा अनुभव रहा है।

हाइड्रोलिक्स, मैनुफैक्चरिंग, आफ्टर-सेल्स और मार्केटिंग में प्राप्त अनुभव ने उन्हें व्यवसाय के विभिन्न पहलुओं को समझने में मदद की।

सीमित औपचारिक संचार कौशल के बावजूद उन्होंने अपने तकनीकी ज्ञान, अनुभव और व्यावसायिक समझ के आधार पर जोखिम उठाए और लगातार आगे बढ़ते रहे।

परिवार का मजबूत सहयोग

Gajanan Lad की सफलता की कहानी में उनकी पत्नी **Bharati** का योगदान भी महत्वपूर्ण है।

Bharati कंपनी में Director की भूमिका निभाने के साथ-साथ परिवार की जिम्मेदारियों को संभालती रहीं। तीनों बेटों की

परवरिश और उन्हें बेहतर अवसर देने में उन्होंने महत्वपूर्ण भूमिका निभाई।

आज उनके तीनों बेटे कंपनी के साथ जुड़े हुए हैं।

दो बेटे **Graduate Mechanical Engineers** हैं और कंपनी में **After Sales एवं Design** से जुड़े कार्य संभालते हैं।

वहीं तीसरा बेटा **MBA in Finance** है और कंपनी में **Accounts एवं Stores** की जिम्मेदारी देखता है।

इस तरह परिवार की अगली पीढ़ी भी व्यवसाय की जिम्मेदारियों में सक्रिय रूप से योगदान दे रही है।

समाज के प्रति भी जिम्मेदारी

व्यवसायिक सफलता के साथ Gajanan Lad का एक मानवीय पक्ष भी है।

साधारण पारिवारिक पृष्ठभूमि से आने के कारण वे जरूरतमंद लोगों की मदद करने में विश्वास रखते हैं।

उन्होंने समय-समय पर **कर्मचारियों, मित्रों, रिश्तेदारों, गांव के लोगों और कुछ अनाथालयों** की भी सहायता की है।

उनके लिए व्यवसायिक सफलता के साथ समाज के प्रति अपनी जिम्मेदारी निभाना भी महत्वपूर्ण रहा है।

आज करीब 200 ग्राहकों का भरोसा

दो दशकों से अधिक समय के संघर्ष और निरंतर प्रयासों के बाद आज **Aguatech Engineers Pvt. Ltd.** ने संबंधित इंडस्ट्री में अपनी पहचान बनाई है।

कंपनी के पास वर्तमान में लगभग **200 प्रतिष्ठित ग्राहक** हैं।

इनमें:

- **25 से अधिक MNCs**
- **50 से अधिक प्रसिद्ध भारतीय कंपनियां**
- **100 से अधिक MSME ग्राहक**

शामिल हैं।

इन ग्राहकों के साथ कंपनी ने अपने **बिजनेस एथिक्स, तकनीकी ज्ञान, गुणवत्ता और विश्वसनीयता** के आधार पर संबंध बनाए हैं।

प्रमुख ब्रांड्स के साथ भी जुड़ाव

Aguatech Engineers आज कुछ प्रमुख कंपनियों के उत्पादों का Distributor भी है।

कंपनी **Stakon, Chandigarh** और **Dingli, China** जैसे प्रमुख नामों के विभिन्न प्रकार के इक्विपमेंट की Distributor के रूप में भी कार्य कर रही है।

इससे कंपनी की इंडस्ट्रियल इक्विपमेंट और हाइड्रोलिक्स क्षेत्र में गतिविधियों का दायरा और मजबूत हुआ है।

2030 तक बिजनेस दोगुना करने का लक्ष्य

Aguatech Engineers का लक्ष्य वर्ष **2030 तक अपने व्यवसाय को दोगुना करना** है।

इस विस्तार के साथ कंपनी प्रत्यक्ष और अप्रत्यक्ष रूप से **50 से अधिक अतिरिक्त लोगों के लिए रोजगार के अवसर** उपलब्ध कराने की दिशा में आगे बढ़ना चाहती है।

यह लक्ष्य कंपनी की भविष्य की विकास योजनाओं और रोजगार सृजन की सोच को दर्शाता है।

संघर्ष से सफलता तक की प्रेरणादायक कहानी

Gajanan Gopal Lad की यात्रा इस बात का उदाहरण है कि सीमित संसाधनों से शुरुआत करने वाला व्यक्ति भी अनुभव, तकनीकी ज्ञान, मेहनत और निरंतरता के दम पर एक मजबूत व्यवसाय खड़ा कर सकता है।

1992 में एक कंपनी में कर्मचारी के रूप में शुरुआत करने से लेकर 2014 में अपना व्यवसाय शुरू करने और 2021 में अपनी मैनुफैक्चरिंग यूनिट स्थापित करने तक का सफर कई चुनौतियों से भरा रहा।

आज Aguatech Engineers के करीब 200 ग्राहक हैं और कंपनी भविष्य में अपने कारोबार को दोगुना करने के लक्ष्य के साथ आगे बढ़ रही है।

Mr. Gajanan Gopal Lad की कहानी एक साधारण कृषि परिवार से निकलकर हाइड्रोलिक्स और मैनुफैक्चरिंग इंडस्ट्री में अपनी पहचान बनाने की प्रेरणादायक यात्रा है। 1992 में Polyhydron से करियर शुरू करने के बाद उन्होंने 14 वर्षों में हाइड्रोलिक्स का गहरा अनुभव हासिल किया और बाद में विभिन्न कंपनियों में काम करते हुए कॉर्पोरेट अनुभव प्राप्त किया। वर्ष 2014 में उन्होंने अपना व्यवसाय शुरू किया और 2021 में Wagholi में अपनी मैनुफैक्चरिंग यूनिट स्थापित की। आज **Aguatech Engineers Pvt. Ltd.** के करीब 200 ग्राहक हैं, जिनमें 25 से अधिक MNCs, 50 से अधिक प्रमुख भारतीय कंपनियां और 100 से अधिक MSMEs शामिल हैं। परिवार और टीम के सहयोग के साथ कंपनी अब **2030 तक व्यवसाय को दोगुना करने और 50 से अधिक अतिरिक्त रोजगार अवसर पैदा करने** के लक्ष्य के साथ आगे बढ़ रही है।

DISCLAIMER: the views/contents expressed/presented herein, within this advertorial and promotional feature are the sole and exclusive responsibility of individual clients/expert/their authorised representative/Sanket Morankar, to which effect, publication house/its representative/affiliates are not responsible/liable whatsoever.