

समाचार वाणी

खबर जो करें असर !

नाशिक | Friday, 25 September 2026

भारत में X यूज़र्स के लिए खुशखबरी ! अब महज इतने रुपये में मिल जाएगा प्रीमियम सब्सक्रिप्शन, जाने कितना हुआ सस्ता ।

Publisher

Published on 12 Jul 2025



Elon Musk के X (पूर्व Twitter) ने भारत में अपने तीनों सब्सक्रिप्शन प्लान की कीमतों में 47% तक की भारी कटौती की, जाने नए रेट और सुविधाएं ।

नई दिल्ली: भारत में **Elon Musk** की सोशल मीडिया कंपनी **X** (पहले Twitter) ने अपने **Premium** सब्सक्रिप्शन की कीमतों में बड़ी कटौती की है । कंपनी ने **Basic**, **Premium** और **Premium+** तीनों टियर के दाम 47% तक घटा दिए हैं । भारत जैसे विशाल और तेजी से बढ़ते डिजिटल मार्केट को ध्यान में रखते हुए यह कदम उठाया गया है । माना जा रहा है कि इस फैसले से X का यूज़रबेस तेजी से बढ़ेगा ।

नए सब्सक्रिप्शन रेट (वेब पर)

प्लान	नई कीमत (मासिक)	पुरानी कीमत (मासिक)	नई सालाना कीमत	पुरानी सालाना
कीमत				
Basic	₹170	₹244	₹1,700	₹2,591
Premium	₹427	₹650	₹4,272	₹6,800
Premium+	₹2,570	₹3,470	₹26,400	₹34,340

मोबाइल ऐप्स पर अलग है कीमते

Google और Apple के कमीशन के चलते मोबाइल ऐप्स पर कीमतें थोड़ी अधिक हैं:

1. **Premium:** ₹470/माह (पहले ₹900/माह)
2. **Premium+:** ₹3,000/माह (iOS पर ₹5,000/माह)
3. **Basic:** सभी प्लेटफॉर्म पर ₹170/माह

हर प्लान में क्या-क्या मिलेगा ?

Basic प्लान :

1. पोस्ट एडिट करने की सुविधा
2. लंबी वीडियो अपलोड
3. रिप्लाइ में प्राथमिकता
4. पोस्ट फॉर्मेटिंग जैसे सीमित फीचर्स

Premium प्लान:

1. X Pro जैसे टूल्स
2. एनालिटिक्स एक्सेस
3. ब्लू टिक
4. कम विज्ञापन
5. Grok AI की एक्स्ट्रा लिमिट

Premium+ प्लान :

1. 100% एड-फ्री एक्सपीरियंस
2. सबसे अधिक रिप्लाय बूस्ट
3. लंबा आर्टिकल पोस्ट करने की सुविधा
4. Radar टूल से लाइव ट्रेड्स की जानकारी

Musk की नई रणनीति : सब्सक्रिप्शन से कमाई बढ़ाना

Elon Musk की कंपनी **xAI** ने हाल ही में अपना नया **AI मॉडल Grok 4** लॉन्च किया है। **मार्च 2025** में **xAI** ने **X** को \$33 अरब की स्टॉक डील के जरिए खरीदा था।

हालांकि **Musk** की सब्सक्रिप्शन से कमाई बढ़ाने की योजना अब तक उतनी सफल नहीं रही है। **दिसंबर 2024** तक **X** ने मोबाइल ऐप्स से सिर्फ **\$16.5 मिलियन** की इन-ऐप कमाई की थी।

इस बीच, **X** की **CEO Linda Yaccarino** ने दो साल के कार्यकाल के बाद इस्तीफा दे दिया है। कंपनी अब विज्ञापन पर निर्भरता घटाकर सब्सक्रिप्शन-आधारित राजस्व को प्राथमिकता दे रही है।

भारत में क्यों जरूरी था यह फैसला ?

भारत में करोड़ों इंटरनेट यूजर्स हैं, लेकिन बहुत कम लोग सोशल मीडिया प्लेटफॉर्म पर भुगतान करके सेवाएं लेते हैं। ऐसे में **X** द्वारा की गई यह मूल्य कटौती भारतीय यूजर्स को आकर्षित करने का बड़ा प्रयास मानी जा रही है।

विशेषज्ञों का मानना है कि यह एक रणनीतिक कदम है जो **X** को **Facebook** और **Instagram** जैसे बड़े प्लेटफॉर्म की टक्कर में खड़ा कर सकता है।

ऐसी ही देश और दुनिया की बड़ी खबरों के लिए फॉलो करें: www.samacharwani.com